



Communiqué de presse

LA BANQUE LAURENTIENNE DU CANADA SIGNE UN ACCORD AVEC COVARIETY AFIN D'AUTOMATISER LA PROCÉDURE DE SUIVI DES PRÊTS COMMERCIAUX

Kitchener, ONTARIO, le 25 oct. 2006 — Covarity, chef de file des fournisseurs de solutions de gestion de prêts commerciaux sur demande, annonce aujourd'hui la signature d'un accord avec la Banque Laurentienne du Canada, l'une des plus grandes institutions financières du Québec, dans le but d'automatiser la gestion continue de leurs prêts commerciaux sur marge. La solution Covarity sera déployée dans tous les centres de services commerciaux de la Banque Laurentienne du Canada.

Défis des prêteurs commerciaux

Pour les institutions financières offrant des prêts sur marge, la procédure utilisée pour la surveillance et l'ajustement de ces prêts donne lieu à un certain nombre de défis. Les emprunteurs tentent en effet de se conformer aux exigences en matière de divulgation et les prêteurs, quant à eux, perdent un temps précieux à rechercher et à compiler les renseignements requis. Cela a pour conséquence que certains ajustements concernant la disponibilité du crédit ne sont pas effectués en temps opportun. Grâce à ses services intégrés, Covarity permet d'assurer la conformité et d'accroître l'efficacité en automatisant la cueillette et la gestion des principaux documents afférents aux prêts. La solution permet aussi d'améliorer, de manière significative, les mesures de gestion des risques, tout en favorisant la croissance profitable des portefeuilles des prêteurs et en renforçant les relations avec les emprunteurs.

« À l'intérieur de notre marché commercial, nous tentons continuellement d'innover afin de maintenir notre avantage concurrentiel et de procurer à notre clientèle d'affaires le meilleur niveau de service qui soit », explique André Scott, vice-président exécutif des services financiers aux entreprises. « La solution Covarity simplifiera nos procédures actuelles visant les prêts commerciaux et rendra facilement accessibles à nos conseillers commerciaux les données essentielles concernant les prêts, leur permettant ainsi de mieux répondre aux besoins des emprunteurs. »

« Nous sommes tout particulièrement heureux d'ajouter la Banque Laurentienne du Canada à notre liste grandissante de clients comprenant les chefs de file du domaine bancaire et des coopératives de crédit à travers l'Amérique du Nord », indique Rod Foster, président et directeur général de Covarity. « Le fait d'avoir été choisi par la Banque Laurentienne est, en soi, la confirmation de notre capacité à répondre aux besoins de tous les types d'institutions financières et la validation des bénéfices réalisés par la mise en place de notre solution. »

À propos de la Banque Laurentienne du Canada

La Banque Laurentienne est une institution bancaire québécoise œuvrant au Canada qui se voue à répondre aux besoins financiers de ses clients par l'excellence de son service, sa simplicité et sa proximité. Elle dessert les particuliers, les petites et moyennes entreprises, de même que les conseillers indépendants par l'entremise de B2B Trust. Elle offre aussi des services de courtage de plein exercice via sa filiale Valeurs mobilières Banque Laurentienne. La Banque Laurentienne est solidement implantée au Québec avec le troisième plus important réseau de succursales et est un joueur performant dans des marchés bien choisis ailleurs au Canada. La Banque Laurentienne gère un actif au bilan de plus de 17 milliards de dollars, de même que des actifs administrés de près de 15 milliards de dollars. Fondée en 1846, elle compte plus de 3 200 employés. Les actions ordinaires de la Banque Laurentienne (symbole boursier : LB) sont inscrites à la Bourse de Toronto. L'adresse de son site Internet est www.banquelaurentienne.ca

À propos de Covarity

Covarity est le chef de file des solutions de gestion de prêts commerciaux sur demande permettant aux institutions prêteuses d'automatiser la gestion des états financiers et des documents, d'améliorer de manière significative les mesures de gestion des risques et de renforcer les relations avec les emprunteurs. Une simple connexion Internet permet aux prêteurs de recevoir par courrier électronique les documents financiers afférents aux emprunteurs, éliminant ainsi le temps consacré à saisir manuellement les données et permettant d'assurer la conformité aux exigences réglementaires et aux conventions d'endettement. Un moteur de règles sophistiqué et établi sur mesure permet l'uniformité de l'analyse des prêts tout en améliorant la qualité des portefeuilles de prêts. Par ailleurs, le tableau de bord de Covarity fournit aux cadres supérieurs, aux directeurs de compte et aux analystes de prêts un accès en temps réel aux détails des prêts, ce qui permet aux institutions financières de gérer les portefeuilles de prêts d'une manière plus proactive et d'accroître la satisfaction des emprunteurs. La solution Covarity, présentée comme un service intégré, peut être mise en place rapidement, ne nécessite pas d'investissements importants en logiciels ou en infrastructures matérielles et occasionne des dépenses mensuelles prévisibles. Pour obtenir de plus amples renseignements, rendez-vous à l'adresse suivante : www.covarity.com.

- 30 -

Pour de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec les personnes suivantes :

Banque Laurentienne du Canada
Manon Stébenne, conseillère principale
Affaires publiques et communications
Tél. : 514 284-4500, poste 8232

Covarity inc.
Rod Foster, directeur général
Tél. : 519 749-9424, poste 223
Rfoster@covarity.com